

LINEARIS

PERSONAL STRATEGIE ORGANISATION

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant zählt zu den weltweit führenden Unternehmen für die Entwicklung, Fertigung, Vertrieb, Instandhaltung und Modernisierung von Schienenfahrzeugen aller Art. Für den Standort München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Area Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Implementierung einer produkt- und dienstleistungsbasierten Vertriebsstrategie für bestehende und zukünftige Märkte, sowie fortlaufende Etablierung des Unternehmens und der Marke am deutschen Schienenfahrzeugmarkt
- Führung der kommerziellen Verhandlungen für bestehende und zukünftige Verträge
- Verwaltung des Ausschreibungs- und Angebotsprozesses mit Fokus auf Anbahnungsprozesse und deren Umsetzung
- Verantwortung der Preis-, Kosten- und Auslieferkalkulationen
- Gewährleistung einer kontinuierlichen Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Entwicklung der Opportunity-Pipeline, sowie Bewertung und Verfolgung der Potenziale
- Beratung der Kunden zu aktuellen Produktentwicklungen und möglichen Anpassungen
- Management der externen Stakeholder, Schnittstellenfunktion zu Kunden und dem Vertragsmanagement, sowie Reporting an das interne Management
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, vor Kunden und Verbänden

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder wirtschaftliches Studium
- Relevante Berufserfahrung in den Bereichen Sales Management, technischem Vertrieb oder der Geschäftsentwicklung im SPNV und/oder ÖPNV
- Gutes Verständnis in den vertraglichen, technischen und regulatorischen Aspekten und Ausschreibungen der Bahn- und Schienenfahrzeugindustrie
- Starkes Finance-Knowhow für Kalkulationen, Reports und Ausschreibungen
- Erfahrung im Management komplexer und internationaler Projekte, gepaart mit relevanter Führungs- und Verhandlungserfahrung
- Starkes Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Hands-on Mentalität, hohe Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit
- Reisebereitschaft (hauptsächlich nach Spanien und innerhalb Deutschlands)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Spanisch von Vorteil

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem aufstrebenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: bewerbung@linearis-beratung.de

LINEARIS Beratungs-GmbH
August-Bebel-Straße 15
45525 Hattingen
Tel: +49 2324 68 36 555
Fax: +49 2324 68 36 556
www.linearis-beratung.de



Ansprechpartnerin:
Sarah Martin
Geschäftsführerin

bewerbung@linearis-beratung.de