

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist ein großes Eisenbahnverkehrsunternehmen in Nordrhein-Westfalen. Für den bekannten SPNV-Akteur suchen wir in der Region Rhein-Ruhr zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Leiter Tarif, Vertrieb und Erlösmanagement (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Fachliche und disziplinarische Führung der Mitarbeiter im Fachbereich Vertrieb
- Sicherstellung und Steuerung der Vertriebsaktivitäten
- Gewährleistung der Erstellung von regelmäßigen Einnahmemeldungen gegenüber den Verkehrsverbänden und Tarifgemeinschaften sowie Sicherstellung der Testierung
- Ermittlung, Abrechnung und Kontrolle erlösrelevanter Daten in und aus Verkehrsverträgen und Vereinbarungen aus Vertriebskooperationen mit Vertriebsdienstleistern
- Erarbeitung von buchungsbelegenden Unterlagen und Buchungsbelegen sowie regelmäßige Abstimmung mit der Buchhaltung
- Interessevertretung und Mitwirkung in Gremien sowie Arbeitskreisen der Tarifgemeinschaften, Verkehrsverbänden und Kooperationspartnern
- Ausschreibungen, Begleitung und Auswertung von Verkehrserhebungen und der Lieferung von relevanten Kennzahlen
- Unterstützung bei der Steuerung der Vertriebstechnik und Hintergrundsystemen
- Durchführung der Budgetplanung sowie Erlöskontrolle für den Fachbereich

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung oder erfolgreich abgeschlossenes Studium in den Bereichen Betriebs-, Verkehrswirtschaft oder vergleichbarem Hochschulabschluss
- Langjährige und einschlägige Erfahrung in den Bereichen Vertrieb/Tarif/Erlösmanagement in einem Verkehrsunternehmen oder einer vergleichbaren Branche
- Führungserfahrung von Vorteil, jedoch kein Muss
- Ausgeprägte Kenntnisse im zahlen- und qualitätsbasierenden Projektmanagement
- Selbstständige und dienstleistungsorientierte Arbeitsweise
- Verantwortungsbewusstsein, Durchsetzungsvermögen, Entscheidungsstärke und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Hohe Belastbarkeit und Flexibilität
- Hands-on Mentalität
- Starke Kommunikations- und Begeisterungsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen, insbesondere MS Excel Access

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: bewerbung@linearis-beratung.de

LINEARIS Beratungs-GmbH

August-Bebel-Straße 15
45525 Hattingen
Tel: +49 2324 68 36 555
Fax: +49 2324 68 36 556
www.linearis-beratung.de



Ansprechpartnerin:

Sarah Martin
Geschäftsführerin

bewerbung@linearis-beratung.de