

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist das Tochterunternehmen eines Eisenbahn-Konzernes in Deutschland. Für das neue Netz des aufstrebenden Schienenpersonenverkehrsunternehmens in Norddeutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

## Experte Vertrieb SPNV (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Konzeption und Implementierung von Vertriebshintergrundsystemen
- Aktualisierung der Vertriebshintergrundsysteme mit Tarifdaten und Durchführung von Testläufen sowie regelmäßigen Optimierungsprozessen
- Übernahme der Administration und Pflege des RBL Systems
- Verantwortung des gesamten Erlösmanagements, von der Einnahmemeldung bis zur Abrechnung der jeweiligen Einnahmeaufteilungen
- Ausstattung der Fahrgastbetreuer mit relevanter Vertriebstechnik und deren Pflege
- Aufbau und Administration des automatischen Fahrgastzählsystems (AFZS)
- Vertretung des Unternehmens in Gremien, Ausschüssen und Arbeitskreisen
- Schnittstelle zu den externen Dienstleistern und Steuerung deren anhand von Verträgen und Lastenheften
- Repräsentation des Unternehmens in Vertragsverhandlungen

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Verkehrswesen, BWL oder eine vergleichbare Qualifikation mit einschlägiger Erfahrung im SPNV/ ÖPNV
- Umfassende Expertise in den Bereichen Erlösmanagement, Vertriebssysteme und/oder Fahrgastinformationssysteme im SPNV/ÖPNV
- Einschlägige Berufserfahrung im Umgang mit Vertriebssystemen und nachgelagerten IT-Prozessen sowie im Tarifwesen
- Ausgeprägte IT- und Zahlen-Affinität und tiefergehendes Wissen um den Aufbau und Schnittstellenfunktionen komplexer Datenbanken
- Kenntnisse in der Nutzung und Administration von RBL/ ITCS Systemen
- Selbstständige und analytische Arbeitsweise
- Starke Kommunikationsfähigkeiten und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Sicherer Umgang mit Datenbank-Software

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: [bewerbung@linearis-beratung.de](mailto:bewerbung@linearis-beratung.de)

### LINEARIS Beratungs-GmbH

August-Bebel-Straße 15  
45525 Hattingen  
Tel: +49 2324 68 36 555  
Fax: +49 2324 68 36 556  
[www.linearis-beratung.de](http://www.linearis-beratung.de)



**Ansprechpartnerin:**  
**Sarah Martin**  
Geschäftsführerin

[bewerbung@linearis-beratung.de](mailto:bewerbung@linearis-beratung.de)