

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist ein großer Bushersteller in Europa. Die Hauptaktivitäten sind die Entwicklung, die Produktion und der Verkauf einer breiten Palette von Bussen, Reisebussen, Fahrgestellmodulen und Um- oder Ausbau von Mini- und Midibussen mit dem dazugehörigen After-Sales-Service sowie der An- und Verkauf von Gebrauchtbussen. Für die Vertriebsniederlassung in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst ÖPNV (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Kundenbetreuung und -beratung und Vertragsverhandlung mit Kunden
- Aufbau und Festigung bereits bestehender Kundenbeziehungen
- Lobbyarbeit im Bereich ÖPNV
- Verkauf und technische Beratung von hochwertigen Fahrzeugen
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen
- Kontinuierliche Beobachtung, sowie Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation
- Identifizierung und Akquise potenzieller Neukunden
- Mitwirkung bei der Erschließung neuer Märkte
- Kalkulation von Preisen, Erstellung von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an Messen und Vertriebsevents
- Pflege des CRM-Systems

### Ihr Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit den Schwerpunkten Wirtschaft oder Technik
- Mehrjährige Berufserfahrung (mind. 3 Jahre) im Vertrieb technischer Produkte im PKW / Nutzfahrzeugsegment
- Erste Berufserfahrung in der Elektrobussbranche / mit dem Produkt Elektrobuss
- Starke Vertriebspersönlichkeit mit produkttechnischer Affinität
- Ausgeprägte soziale Kompetenz, idealerweise mit Führungserfahrung
- Technisches und kaufmännisches Verständnis
- Team- und Kommunikationsfähigkeit, sicheres und verbindliches Auftreten
- Eigenverantwortliche und engagierte Arbeitsweise sowie eine hohe Belastbarkeit
- Reisebereitschaft (2-3 Tage/Woche)
- Sicherer Umgang mit MS Office (Excel, Word, PowerPoint)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: [bewerbung@linearis-beratung.de](mailto:bewerbung@linearis-beratung.de)

**LINEARIS Beratungs-GmbH**  
August-Bebel-Straße 15  
45525 Hattingen  
Tel: +49 2324 68 36 555  
Fax: +49 2324 68 36 556  
[www.linearis-beratung.de](http://www.linearis-beratung.de)



**Ansprechpartnerin:**  
**Sarah Martin**  
Geschäftsführerin

[bewerbung@linearis-beratung.de](mailto:bewerbung@linearis-beratung.de)