

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist ein aufstrebender Vermieter von Eisenbahngüterwagen mit eigener Flotte. Für den Aufbau und die Weiterentwicklung des Unternehmens in Deutschland am Standort Rhein-Ruhr suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Commercial Director (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Verantwortlich für die kommerziellen Aktivitäten, die auf eine Erweiterung und Diversifizierung des Kundenportfolios abzielen
- Aufbau eines Vertriebsteams und Verwaltung von Agenturpartnern in ganz Europa
- Erstellung eines Verkaufs-, Risikomanagement- und Produktdesignplans in Zusammenarbeit mit dem Führungsteam
- Ausarbeitung von Investitionsgeschäftsplänen für den Erwerb von Waggons
- Enge Zusammenarbeit mit dem Führungsteam und den Gesellschaftern bei der Kalkulation von Projekten und Waggonakquisitionen
- Aufbau und Pflege einer effektiven Vertriebspipeline mit kurzer Zeitspanne von der Anfrage bis zum Angebot, einer klaren Feedback-Schleife und einer Lernkurve, um die Rendite der Anfrage zu erhöhen
- Koordinierung von Cross-Selling-Möglichkeiten zwischen den verschiedenen Geschäftsbereichen
- Strategische Beratung der Geschäftsleitung
- Ausarbeitung einer Preis-, Angebots- und Nachfragestrategie
- Entwicklung und Initiierung eines Vertragsmanagements

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Verkehrswesen oder Logistik
- Mindestens zehn Jahre Erfahrung im kaufmännischen Management, vorzugsweise in den Bereichen Verkehr und Logistik
- Verhandlungsgeschick
- Praktische Mentalität, um die Unternehmensziele zu erreichen
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten, Entscheidungsfreudigkeit und Problemlösungsfähigkeit
- Ausgezeichnete Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache, sowohl schriftlich als auch mündlich
- Fähigkeit unter Druck zu arbeiten und knappe Fristen einzuhalten
- International orientiert, umfassendes Verständnis der verschiedenen Geschäftskulturen
- Ausgeprägte Hands-on-Mentalität und eine starke Persönlichkeit
- Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: bewerbung@linearis-beratung.de

LINEARIS Beratungs-GmbH
August-Bebel-Straße 15
45525 Hattingen
Tel: +49 2324 68 36 555
Fax: +49 2324 68 36 556
www.linearis-beratung.de



Ansprechpartnerin:
Sarah Martin
Geschäftsführerin

bewerbung@linearis-beratung.de