

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist ein international agierender Anbieter von Transport- und Logistiklösungen. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir den

Sales Manager Central Europe (m/w/d) mit Home-Office Option

Ihre Aufgaben

- Betreuung bestehender Großkunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Identifikation neuer Kunden, strategischer Partner und Beziehungen
- Konzeption und kontinuierliche Weiterentwicklung der Akquise-Strategie
- Aufbau und fortlaufende Pflege der Kundenbeziehungen auf allen Ebenen
- Vertragsverhandlungen mit bestehenden Kunden und neuen Interessenten
- Umsetzung von Maßnahmen für die Weiterentwicklung der Verkaufszahlen
- Erstellung monatlicher Vertriebsreportings
- Entwicklung europaweiter Vertriebs- und Transportlösungen in Zusammenarbeit mit dem Sales-Team
- Organisation von Verkaufsmessen und Informationsveranstaltungen

Ihr Profil

- Akademische Ausbildung im Bereich BWL / Logistik / Transport oder vergleichbare Qualifikation mit einschlägiger Berufserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position im Transportwesen im internationalen Umfeld
- Vertiefte Kenntnisse und Erfahrungen im Bereich konventioneller Verkehre
- Sehr gute analytische Fähigkeiten und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Hohe Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Ausgeprägte Teamfähigkeit
- Vorhandene Reisebereitschaft
- Konversationssicheres Deutsch und Englisch, Französisch wünschenswert

Interessiert? Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem beständig wachsenden und sicheren Unternehmen suchen, sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten Informationsaustausch senden Sie uns bitte eine E-Mail an: bewerbung@linearis-beratung.de

LINEARIS Beratungs-GmbH
Rüttenscheider Straße 14
45128 Essen
Tel: +49 201 1718 0345
Fax: +49 201 1718 0346
www.linearis-beratung.de



Ansprechpartnerin:
Sarah Martin
Geschäftsführerin

bewerbung@linearis-beratung.de