

Unsere Beratung ist spezialisiert auf die zielgerichtete Vermittlung von Fach- und Führungskräften innerhalb der Mobilitätsbranche und bietet Unterstützung in allen Fragen des Personalmanagements. Unsere Expertise ist auf eine langjährige Branchenkenntnis und ein starkes Netzwerk zurückzuführen. Dabei legen wir größten Wert auf Individualität, Persönlichkeit und Diskretion. Wir führen Beratungstätigkeiten in allen Bereichen aus und bieten zielorientierte Lösungen zur Verbesserung des Schienenverkehrs und Busverkehrs.

Unser Mandant ist ein führender Anbieter und erfolgreicher Vermieter von Schienenfahrzeugen mit Niederlassungen in ganz Europa. Für die Standorte in München, Hamburg oder Österreich suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

## Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) mit Home-Office Option

### Ihre Aufgaben:

- Kundenbetreuung und -beratung in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Eigenständige Steuerung und Verantwortung des gesamten Angebotsprozesses (von der Angebotserstellung bis zum Abschluss eines Mietvertrages)
- Vertragsverhandlung mit nationalen und internationalen Kunden
- Bearbeitung von Aufträgen
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen
- Marktbeobachtung und Ableitung neuer Trends und Entwicklungen
- Kontinuierliche Beobachtung sowie Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation
- Identifizierung und Akquise potenzieller Neukunden
- Mitwirkung bei der Erschließung neuer Märkte
- Entwicklung von strategischen Plänen für das entsprechende Aufgabengebiet
- Pflege und Intensivierung von Kontakten zu in- und ausländischen Kunden

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium (mit Schwerpunkt Wirtschaft)
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Funktion
- Erfahrungen im Vertrieb komplexer Produkt- und Servicedienstleistungen, Transport Logistik sowie sehr gute Marktkenntnisse
- Technisches und kaufmännisches Verständnis
- Erfahrungen im internationalen Berufsumfeld von Vorteil
- Team- und Kommunikationsfähigkeit, sicheres und verbindliches Auftreten
- Eigenverantwortliche und engagierte Arbeitsweise sowie eine hohe Belastbarkeit
- Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office (Excel, Word, PowerPoint)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere europäische Sprachen sind von Vorteil

Wenn Sie Interesse an einer Mitarbeit in einem aufstrebenden, mittelständischen Unternehmen verbunden mit einem angenehmen Betriebsklima haben, wenden Sie sich bitte an:

**LINEARIS Beratungs-GmbH**  
Rüttenscheider Str. 14  
45128 Essen

Tel: +49-(0)201- 17 18 03 45  
Fax: +49-(0)201- 17 18 03 46  
[www.linearis-beratung.de](http://www.linearis-beratung.de)



**Sarah Martin**  
Mail: [s.martin@linearis-beratung.de](mailto:s.martin@linearis-beratung.de)

**Tobias Muschner**  
Mail: [t.muschner@linearis-beratung.de](mailto:t.muschner@linearis-beratung.de)